



# levira

## SATELLIITSIDE JA VÕRGULAHENDUSTE MÜÜGIJUHT

### TULE JA PANE ENNAST PROOVILE UNIKAALSES VALDKONNAS!

Levira on meediatehnoloogia ettevõtte, kes osutab meedia-, ringhäälingu ja IT infrastruktuuriteenuseid. Levira on tehnoloogiapartner ettevõtetele, kelle äritegevus sõltub tehnoloogiast, kuid kes soovivad taristu lahenduste loomiseks kaasata professionaalset teenusepakkujat. Levira klientideks on rahvusvahelised ja kohalikud meediateenuste osutajad, ringhäälingu- ja IT-ettevõtted. Levira pakub oma klientidele laia valikut teenuseid digitaalse meedia halduse, telekanalite väljastuse ja levitamise, audiovisuaalse sisu maapealse ringhäälingu, satelliitside teenuste ning andmekeskuse ja IT teenuste valdkonnas.

#### Satelliitside ja võrgulahenduste müügijuht

Pakub Levira klientidele IT ja telekommunikatsiooni kombineeritud lahendusi, mis põhinevad satelliitside võrkude, IP võrkude, IT platvormide ja andmekeskuste tehnilistel lahendustel. Ta vastutab oma valdkonna kliendisuhete hoidmise ja arendamise ning müügiülesannete täitmise eest. Ta koostab müügipakkumisi ning kaasab vajadusel Levira ja tema partnerite tehnilisi teadmisi kliendile parima võimaliku lahenduse pakkumiseks.

#### Sobilik kandidaat on:

- IT, telekommunikatsiooni või juhtimisalase haridusega.
- Varasema äriühenduste müügikogemusega, soovitatavalt satelliitside, IP võrkude või IT lahenduste valdkonnast.
- Vähemalt 3 aastase varasema müügitöö kogemusega.
- Hea arvutikasutamise oskusega tavakasutaja tasemel.
- Väga hea eesti ja inglise (sh tehnilise) keele oskusega nii kõnes, kui kirjas.
- Kiire tegutseja ning edukas pingeliste olukordade lahendaja, järjekindel, tulemustele orienteeritud ja avatud suhtleja.

Kasuks tuleb huvi satelliitside, satelliitseadmete ja IP võrkude vastu.

#### Levira pakub:

- Unikaalset äriühendonda ning palju positiivset stressi suurte ja keerukate kliendiprojektidega.
- Võimalust müüa ja saada tulemustest sõltuvat tasu.
- Lisaks tavapuhkusele täiendavat talvepuhkust, tööandja tervisekindlustust, aastaboonust kuni 1,5 kuupalga ulatuses ning laia valikut erinevaid tervisespordi võimalusi.
- Unikaalset töökohta Tallinna Teletornis koos võimalusega tööpäeva lõpus nautida vaadet Tallinna pilvepiirilt.

Saada oma CV koos kaaskirjaga ning märgusõnaga „satelliitside ja võrgulahenduste müügijuht“ e-postile [airi.aunbaum@levira.com](mailto:airi.aunbaum@levira.com).

Alusta karjääri siit Your  
Career Starts Here

**levira.ee**